

Derfor bør klinikken tilbyde et hvalpeprogram



Et hvalpeprogram er et profylaktisk tiltag for at undgå, at hunden udvikler dyrlægeskræk og dermed bliver en mindre hyppig gæst på din klinik.

OBS!
Intro-rabatten på
"SMART START -
hvalpeprogrammet,
der skaber trygge
patienter og loyale
klienter" udløber d.
25/10

Et hvalpeprogram skaber god klient tilknytning, fordi du drager omsorg for dem og deres hvalp og viser interesse i at lære deres hvalp at kende.

Et velstruktureret hvalpeprogram forebygger sensibilisering (gradvist øget følsomhed) - en hyppig årsag til dyrlægeskræk, som man let overser, fordi den kommer snigende over tid.

Et hvalpeprogram hjælper med at skabe hunde, der er nemme at håndtere på klinikken - hvilket gør dit arbejde lettere og rarere.

Et hvalpeprogram kan skabe mersalg i din petshop, alene af den årsag, at klienterne kommer hyppigere.

Et hvalpeprogram er et langt mere effektivt og struktureret tiltag end hvalpeaftener og vil derfor have bedre effekt - både på patienten og på klientens tilknytning til klinikken.

Glade hunde er god reklame for din forretning. Et hvalpeprogram sikrer hvalpen gode førstegangsoplevelser med klinikken og øger modstandsdygtigheden overfor negative oplevelser senere hen.

Et velstruktureret og fordelagtigt hvalpeprogram får klinikken til at adskille sig fra konkurrenterne og kan virke tiltrækkende på nye klienter.

Få et komplet "plug-and-play" program til klinikken på <https://bit.ly/hvalpeprogram>